

Бесплатный вебинар: Система продаж: что за зверь такой и как его приручить?

Тематика: **Консалтинг и B2B-услуги**
Анонсы мероприятий

Дата публикации: 6.05.2022

Дата мероприятия /
события: 18.05.2022

г. Москва

Внедрение скриптов дает +30% роста конверсии в успешно закрытую сделку, внедрение CRM системы дает +30% роста продаж за счет контроля и своевременности обработки клиентов. Каждому бизнесу — свои инструменты в той точке, в которой они находятся. Это все элементы системы.

Бизнес-школа «БИЗНЕС ИНСАЙТ» приглашает на бесплатный вебинар «Система продаж: что за зверь такой и как его приручить?». Внедрение скриптов дает +30% роста конверсии в успешно закрытую сделку, внедрение CRM системы дает +30% роста продаж за счет контроля и своевременности обработки клиентов. Каждому бизнесу — свои инструменты в той точке, в которой они находятся. Это все элементы системы.

Программа вебинара

- Что такое система продаж и на каком этапе развития бизнеса надо начинать ее строить?
- Какие составляющие системы продаж, как и в какой последовательности их внедрять?
- Практика оцифровки своих продаж по методу декомпозиции
- Как можно за 5 недель выстроить свою базовую систему продаж

На вебинаре я разбираю все составляющие системы, а вы решаете, что актуально для вас на данный момент.

О спикере

Надежда Давыдова — эксперт-практик в построении эффективных систем продаж. Директор по продажам крупной ИТ компании. Основатель Бюро эффективных продаж NaDaSales.

- 13 лет опыта построения и управления командами продаж
- 10 отделов продаж с нуля, 100 реализованных проектов
- Сертифицированный бизнес-тренер, преподаватель Moscow Business School

Постоянная ссылка на материал: <http://smi2go.ru/publications/143555/>