smi2go.ru

Кредит на борьбу с микрозаймами: опыт “ЛионКредит”

Тематика: **Экономика и финансы**
Статьи и исследования

Дата публикации: 30.05.2022

Дата мероприятия / события: 30.05.2022

г. Москва

В очередной раз мы помогли завсегдатаю МФО разобраться с микрозаймами с помощью банковских средств. Еще одна схема в нашу – и в вашу – копилку.

В очередной раз мы помогли завсегдатаю МФО разобраться с микрозаймами с помощью банковских средств. Еще одна схема в нашу – и в вашу – копилку.

Ситуация клиента

К нам за помощью пришла Елизавета. Как девушка объяснила, ей нужны были деньги по нормальной ставке, чтобы разобраться с МФО, где долг растет на 1% каждый день.

Первый займ в МФО Елизавета оформила по промо-предложению, пришедшему в сети. Ей предлагалось взять 50 тысяч под 0% годовых. Деньги, вспоминает Елизавета, были в то время действительно нужны, поэтому девушка подумала: а почему бы не взять?

Займ действительно оказался бесплатным – до момента погашения. Там оказалось, что если деньги задерживаются, то процент начисляется на весь период кредитования. Условие в целом стандартное – но в случае с микрозаймом льготные 2 недели превращались в +14%.

А дальше появились долги в других МФО, число займов стало расти. И в какой-то момент Елизавета поняла, что ситуация раскручивается как спираль – проблема не просто не решается, но и усугубляется. Девушка попробовала получить обычный банковский кредит – но получила отказ. Поэтому доверить решение финансовых вопросов она решила профессионалам. И тут в игру вступаем мы.

Что было сделано

Для большей наглядности представим весь объем выполненной работы в ключевых этапах:

Составляем документальный портрет хозяина – он помогает нам выделить все потенциально проблемные места и, наоборот, точки роста.

Составляем “карту условий” – список оптимальных условий кредитования.

Определяем подходящие программы кредитования, выбираем одну наиболее перспективную.

Готовим под нее пакет документов, учитывая не только общенормативные требования, но и принципы конкретного банка.

А для большей весомости нашей клиентки привлекаем поручителя из ее окружения. Выступить в такой роли согласилась близкая подруга Елизаветы. Более того, анализ показал, что, оформляя кредит не на Елизавету, а на ее подругу, мы могли бы получить более привлекательные условия. Однако таких схем “с подменой заемщика” мы не применяем – наши действия всегда и полностью законны и легальны.

Поданная заявка получила ответ достаточно быстро – банк одобрил всю запрошенную сумму под 23.5 годовых на 2.5 года. С учетом текущей ситуации на кредитном рынке и особенностей ситуации Елизаветы условия оказались

вполне приемлемым. Самое же главное в том, что они устроили клиентку.

Итого:

микрозаймы погашены;

процентная ставка уменьшена более чем в 10 раз;

размер ежемесячных платежей фиксирован;

сам процесс погашения стал более легким и прозрачным.

Постоянная ссылка на материал: http://smi2go.ru/publications/144126/