

## Получаем кредит при множестве свежих отказов и неофициальном доходе: опыт “ЛионКредит”

Тематика: Экономика и финансы  
Статьи и исследования

Дата публикации: 5.01.2023

г. Москва

Дата мероприятия / события: 30.12.2022

*На примере случая из практики специалисты компании “ЛионКредит” рассказывают, как можно получить кредит наличными с многочисленными риск-факторами.*

На примере случая из практики специалисты компании “ЛионКредит” рассказывают, как можно получить кредит наличными с многочисленными риск-факторами.

### Ситуация

В идеале получение кредита должно тщательно планироваться и подготавливаться – но так бывает не всегда. Иногда ситуацией управляет форс-мажор. Именно так произошло и у Владимира, который обратился к нам за помощью.

За несколько дней до обращения к нам Владимир попал на машине в серьезную аварию. Сам отделался царапинами а автомобили – и свой, и второго участника аварии – пострадали серьезно. Ситуацию усугубляло то, что наш клиент однозначно был виновником ДТП, а срок действия полиса ОСАГО на тот момент уже закончился. Следовательно, рассчитывать на то, что ущерб потерпевшему возместит страховая компания, не приходилось. А сумма выходила немалая – диагносты оценили ремонт в 450 000 рублей. Кроме того, нужно было восстанавливать и свою машину, на это требовалось еще порядка 300 000 рублей. Причем расценки были предварительные, поэтому нужно было срочно получить около 1 млн рублей.

Владимир попробовал было закредитоваться сам, однако получил один за одним четыре отказа. Что, естественно, отразилось в кредитной истории и существенно ухудшило ее. А сроки поджимали, потерпевший грозил судом. Поняв, что своими силами справиться не удастся, Владимир решил обратиться за помощью к нам. И вот что было сделано.

### Решение

Первым делом мы проанализировали всю ситуацию нашего клиента, чтобы сразу определить все сложности, которые придется преодолеть. И вот что выделили:

несколько свежих отказов подряд – для банков это равносильно красной карточке;

неофициальный доход – наш клиент работает в качестве самозанятого;

просрочки в прошлом – краткосрочные, несколько лет назад, но тем не менее они были.

В свете таких обстоятельств ключевой задачей становилась необходимость показать банкам надежность Владимира как заемщика. Оптимальным решением стал бы ликвидный залог. Вот только подходящего имущества у нашего клиента не оказалось: квартира, в которой он проживает, съемная, права собственности в других квартирах нет.

Однако квартира имелась у бывшей жены нашего клиента. И она согласилась помочь экс-супругу. Оценочная экспертиза показала, что рыночная стоимость объекта в несколько раз перекрывает сумму требуемого кредита. С

документами никаких проблем мы не обнаружили.

Параллельно мы отобрали наиболее подходящую программу кредитования. С учетом недавних множественных отказов действовать требовалось прицельно, решить поставленную задачу нужно было с одной заявки. Мы учли все факторы, включая историю работы с банками, их внутренние негласные правила – и выбрали вариант с оптимальным соотношением вероятности одобрения и привлекательности условий.

Ответ по поданной заявке Владимир получил в тот же день. Банк согласовал 1 млн рублей на 7 лет под 21.7% годовых. Наш клиент остался полностью доволен полученным результатом – в особенности оперативностью его достижения. Следовательно, мы считаем свою работу выполненной блестяще.

Постоянная ссылка на материал: <http://smi2go.ru/publications/149043/>