itel объявила о скидках в честь «Чёрной пятницы»

Тематика: **IT и телекоммуникации**
Корпоративные новости

Дата публикации: 27.11.2022

Дата мероприятия / события: 28.11.2022

г. Москва

itel объявляет промоакцию на широкий модельный ряд смартфонов. Компания предоставляет возможность приобрести продукцию по доступной цене. До 27 ноября в магазинах партнеров бренда устройства доступны со скидкой до 34%.

Vision 3 Plus

Vision 3 Plus оснащен 6,8-дюймовым IPS-дисплеем с разрешением 1640 × 720 пикселей и частотой обновления в 90 Гц. Экран занимает 90% площади фронтальной поверхности смартфона.

Смартфон имеет емкий аккумулятор на 6000 мА·ч, функцию быстрой зарядки мощностью 18 Вт и систему AI Power Master Management.
Гаджет комплектуется восьмиядерным процессором Unisoc T606, 64 ГБ встроенной и 4 ГБ оперативной памяти. что позволяет использовать смартфон в режиме многозадачности и запускать 3D-игры. Предусмотрен специальный игровой режим. Устройство работает под управлением фирменной оболочки itel OS на базе Android 11.

Смартфон оснащен двойной основной камерой на 13 Мп и фронтальной камерой на 5 Мп с искусственным интеллектом и функцией AI Beauty Effect. Камера Vision 3 Plus способна снимать фото и видео с разрешением Full HD. Также имеется NFC для оплаты покупок с помощью устройства.

Vision 3

Младшая модель имеет TFT-дисплей с диагональю 6,56 дюйма и разрешением 1612 × 720 пикселей. Автономность обеспечивает аккумулятор, емкостью 4900 мА·ч и система AI Power Master Management. Смартфон имеет двойную основную камеру на 8 Мп и фронтальную на 5 Мп. Vision 3 работает на операционной системе Android 11 Go и поставляется с процессором Unisoc Spreadtrum SC9863A. Пользователю доступны два варианта конфигурации памяти: 3/64 ГБ и 2/32 ГБ.

Период акции и доступность
Акция продлится до 27 ноября как в федеральных розничных сетях DNS и RBT.ru, так и у региональных партнеров компании. Устройства itel, участвующие в акции: A17, A25, A27, A48, A49, Vision 1 Pro, Vision 2s, Vision 3, Vision 3 Plus.

Постоянная ссылка на материал: http://smi2go.ru/publications/148212/