smi2go.ru

Бесплатный вебинар: Лайфхаки B2B-продаж 2022

Тематика: **Консалтинг и B2B-услуги**
Анонсы мероприятий

Дата публикации: 18.10.2022

Дата мероприятия / события: 2.11.2022

г. Москва

Этот вебинар будет полезен руководителям B2B-бизнеса. Мы на живых примерах разберем, какие каналы продаж работают в 2022 году в B2B-бизнесе.

Бизнес-школа «БИЗНЕС ИНСАЙТ» приглашает на бесплатный вебинар «Лайфхаки B2B-продаж 2022». Этот вебинар будет полезен руководителям B2B-бизнеса. Мы на живых примерах разберем, какие каналы продаж работают в 2022 году в B2B-бизнесе.

Программа вебинара

- Мы посмотрим, какие способы B2B-продаж дали хороший результат в 2022 году, а какие снизили эффективность
- Мы подробно разберем способы продаж трех B2B-компаний, которые дали хороший результат
- Увидим по каждому кейсу, что было с клиентской базой в начале 2022г, что получилось в конце года
- Мы увидим не просто информацию по продажам в текущем году, мы можем для себя проложить путь развития продаж

О спикере

Алексей Копылов — руководитель Консалтинговой Команды «Соратник», основана в марте 2017 года в Москве. Направления: построение продаж в B2B-бизнесе, руководство отделами продаж, анализ конкурентного рынка, подбор и адаптация персонала. Более 50 постоянных партнеров.

- Бизнес-тренер по продажам и управлению персоналом
- Куратор B2B-бизнеса

Регистрация: https://bi-school.ru/021122-besplatnyj-vebinar-lajfhaki-b2b-prodazh-2022/

Постоянная ссылка на материал: http://smi2go.ru/publications/147320/